

---

EBOOK ENTREPRISE (SALARIÉS + CLIENTÈLE)

# Recharge VE en Guadeloupe — Guide Entreprise 2026

Loi LOM, ADVENIR jusqu'à 50 %, et différenciation RSE pour votre PME

## ÉDITO TERRITOIRE

Le tissu économique guadeloupéen — environ 380 000 habitants, 28 000 utilitaires en circulation, 1 400 à 2 000 véhicules électriques fin 2026 (estimation 2026, +55 % YoY) — est en pleine bascule. Les obligations légales se durcissent : la loi LOM impose depuis 2025 l'équipement bornes pour tous les parkings de plus de 20 places, et 5 % des places doivent disposer d'une borne opérationnelle pour les bâtiments tertiaires neufs ou rénovés. Côté incitations, le programme ADVENIR couvre jusqu'à 50 % du coût d'installation, plafonné à 1 700 € par borne pour les usages salariés et 2 700 € pour les usages clientèle. À cela s'ajoutent l'amortissement comptable accéléré et la TVA récupérable côté entreprise. Pour une PME implantée à Jarry, Baie-Mahault, Pointe-à-Pitre ou Les Abymes, c'est le moment de structurer un projet borne cohérent : conforme à la réglementation, financé à 30-50 % par les aides, et différenciant en RSE pour attirer les talents et fidéliser la clientèle. Ce guide vous donne le cadre 2026 complet et la projection 2027 pour décider en connaissance de cause.

## PROFIL CIBLE

Vous êtes dirigeant d'une PME ou ETI (15 à 300 salariés), DAF, responsable des moyens généraux, directeur achats ou responsable RSE en Guadeloupe. Votre activité va du tertiaire de service (cabinet juridique, agence comptable, conseil) à l'industrie légère (PME de Jarry), au BTP (flottes utilitaires sur Les Abymes / Baie-Mahault) en passant par la distribution et le retail. Vous avez un parking salariés et/ou clientèle, vous êtes potentiellement déjà concerné par la loi LOM, et vous cherchez à équiper sans exploser le budget. Vous voulez du concret : quelle puissance, combien de bornes, combien ça coûte vraiment, comment monter le dossier ADVENIR, et comment intégrer ça dans un plan de communication RSE. Ce guide vous donne le mode d'emploi étape par étape.

## Pourquoi équiper en 2026 (et ce qui change en 2027)

Trois moteurs convergent en 2026 et rendent le projet pertinent dès maintenant pour votre entreprise.

### 1. La loi LOM s'applique désormais à plein

Depuis 2025, tous les parkings tertiaires de **plus de 20 places** doivent être équipés d'au moins une borne opérationnelle (mise en place échelonnée selon date de construction du bâtiment). À l'horizon 2025-2027, les parkings de bureaux et commerces doivent passer à **5 % des places équipées**.

Une PME avec un parking de 40 places visiteurs + 20 places salariés doit donc avoir au moins 3 bornes opérationnelles à terme. Le non-respect expose à des contentieux administratifs (peu poursuivis aujourd'hui, mais le risque monte).

### 2. Les aides ADVENIR financent jusqu'à 50 % de l'installation

Programme prolongé jusqu'au 31/12/2027, ADVENIR finance par les CEE (Certificats d'Économie d'Énergie) une part substantielle de l'investissement.

### 3. Le parc VE local décolle

1 400 à 2 000 VE en Guadeloupe fin 2026 (estimation 2026), avec une croissance YoY de +55 %. Une partie de vos salariés et clients ont (ou auront) un VE d'ici 12-18 mois. Anticiper, c'est aussi attirer les

talents : un parking salariés équipé est un argument de recrutement croissant, particulièrement sur les profils cadres et tech.

### Projection 2027 pour votre activité

Fin 2027, on attend **2 300 à 3 100 VE en Guadeloupe** (projection 2027), soit potentiellement le double d'aujourd'hui. Les parkings non équipés en 2027 commenceront à être pénalisés (clients VE qui privilégient les sites équipés, salariés VE qui demandent l'équipement). À l'inverse, équiper en 2026 vous positionne en avance, vous évite la pression de fin 2027, et vous permet de capter les aides ADVENIR pendant qu'elles sont encore au plafond.

**5 %**

Places à équiper en LOM (parkings > 20 places)

## Profils types et cas d'usage en Guadeloupe

Voici trois profils d'entreprises guadeloupéennes qui équipent leur parking en 2026, avec les configurations adaptées.

### Profil 1 — PME tertiaire à Jarry (40 salariés)

Cabinet de conseil ou agence numérique implantée dans la zone industrielle de Jarry, 40 salariés, parking 50 places dont 30 salariés et 20 visiteurs. Configuration cible : **3 à 4 bornes AC 22 kW** sur les places salariés (recharge journée, complète sur 1 journée de bureau), **1 borne AC 22 kW** sur la zone visiteurs. Budget total brut : 14 000-18 000 € TTC. Après ADVENIR salariés (50 % plafonné 1 700 €/borne) + ADVENIR clientèle (30 % plafonné 2 700 €/borne) : reste à charge **7 500-9 500 €**

### Profil 2 — Entreprise BTP aux Abymes (flotte 15 utilitaires)

PME bâtiment, gros œuvre ou plomberie installée aux Abymes, 15 utilitaires (Renault Kangoo E-Tech, Master électrique, ID Buzz Cargo), parking professionnel 25 places. Configuration cible : **6 à 8 bornes AC 11 kW** (recharge nuit pour la flotte) + **1 borne DC 25 kW** pour appoint journée. Budget total brut : 25 000-35 000 € TTC. ADVENIR flotte (20 % plafonné 1 700 €/borne) ramène le reste à charge à **20 000-28 000 €** Compensation : économies carburant ~25 000 €/an sur la flotte, ROI sous 18 mois.

### Profil 3 — Agence de service à Sainte-Anne (10 salariés, clientèle de proximité)

Cabinet d'expertise comptable, agence immobilière ou cabinet médical à Sainte-Anne, 10 salariés, parking 15 places mixte. Configuration cible : **2 bornes AC 22 kW** (1 salariés / 1 clientèle), simple et efficace. Budget total brut : 7 000-9 000 € TTC. Après ADVENIR : reste à charge **3 500-5 000 €** Différenciation forte localement, à mettre en avant en communication.

Dans tous les cas, la **visite technique gratuite préalable** est indispensable pour dimensionner avec précision.

# ROI 18 mois

Cas BTP 15 utilitaires (économies carburant)

# Les aides 2026 mobilisables côté entreprise

Trois leviers financiers à actionner conjointement.

## 1. ADVENIR entreprise — salariés

- Taux : **50 % du coût d'installation**
- Plafond : **1 700 €/borne**
- Cibles : bornes dédiées aux salariés sur parking employeur
- Conditions : entreprise privée ou organisme public, borne pilotable, IRVE certifié, supervision conforme.

## 2. ADVENIR entreprise — clientèle (parking visiteurs)

- Taux : **30 % du coût d'installation**
- Plafond : **2 700 €/borne**
- Cibles : bornes accessibles à la clientèle (parking client identifié, accès libre ou contrôlé)
- Conditions identiques + paiement direct usager (badge, QR code) et publication sur cartographie nationale data.gouv.fr.

## 3. Amortissement comptable accéléré et TVA récupérable

L'investissement borne est amortissable sur **3 à 5 ans** côté comptable. La TVA est récupérable à 100 % (côté entreprise assujettie, à la différence du résidentiel particulier). Avec une borne posée à 6 000 € TTC, vous récupérez 1 000 € de TVA et l'amortissement réduit votre IS de l'ordre de 1 500 € sur 5 ans.

## Cumul des aides en pratique — exemple PME 4 bornes

- Investissement initial : 14 000 € HT (3 bornes salariés + 1 borne clientèle)
- ADVENIR salariés :  $3 \times 1\,700 \text{ €} = 5\,100 \text{ €}$
- ADVENIR clientèle :  $1 \times 2\,700 \text{ €} = 2\,700 \text{ €}$
- Total aides : **7 800 €**
- Reste à charge avant fiscalité : **6 200 € HT**
- Récupération TVA + amortissement (5 ans) : **-2 400 € de fiscalité**
- **Coût net réel : ~3 800 € HT** pour 4 bornes opérationnelles

Le dossier ADVENIR est instruit en 4 à 12 semaines selon la période et la complétude du dossier. Le montage administratif est inclus dans la prestation EZdrive : vous signez le mandat, on gère.

**jusqu'à 7 800 €**

ADVENIR sur 4 bornes (3 salariés + 1 client)

## ROI 5 ans et impact P&L

Une borne d'entreprise n'est pas un "centre de coût", c'est un investissement avec ROI documenté. Voici les chiffres pour une configuration type PME guadeloupéenne 40 salariés / 4 bornes.

### Investissement initial

- 4 bornes AC 22 kW posées + supervision : 14 000 € HT
- Aides ADVENIR : -7 800 €
- Reste à charge investi : **6 200 € HT**

### Coûts récurrents (annuels)

- Supervision EZdrive + maintenance préventive : ~600 €/an
- Énergie refacturable ou intégrée OPEX : variable selon usage (en moyenne 0,18-0,22 €/kWh en coût brut entreprise)

### Gains directs (annuels)

- Refacturation salariés (option, ~0,20 €/kWh utilisateur) : 800-1 500 €/an selon usage
- Refacturation clientèle ou neutre : 300-800 €/an
- Économies flotte VE entreprise (si déjà commencée la bascule) : variable
- Crédit RSE et image : non chiffrable directement mais impact recrutement réel

### Bilan 5 ans

- Total dépenses 5 ans :  $6\,200 + (600 \times 5) = \mathbf{9\,200\ €}$
- Total recettes/économies 5 ans :  $1\,200\ € \times 5 = \mathbf{6\,000\ €\ de\ refacturation}$
- ROI net : positif à partir de l'année 4 si refacturation, immédiat si calcul intégré flotte + recrutement

### Cas BTP 15 utilitaires (économies flotte) :

L'investissement de ~25 000 € net est compensé par **~25 000 €/an d'économies carburants** sur la flotte (différentiel diesel à 1,51 €/L vs électricité 0,18 €/kWh). ROI absolu sous **18 mois**, et P&L positif à hauteur de 90 000 € sur 5 ans rien que sur le poste énergie.

**~3 800 €**

Coût net 4 bornes après aides + fiscalité

## Quelle puissance choisir pour votre parking

Trois configurations courantes selon votre profil d'activité.

### Configuration A — Tertiaire pur (bureaux, agences)

- 2 à 4 bornes **AC 11 kW** (recharge journée bureau 8h : largement suffisant)

- 1 à 2 bornes **AC 22 kW** dédiées clientèle (recharge rapide pendant un RDV de 1-2 h)
- Pas de besoin DC : l'usage tertiaire est compatible avec une recharge lente programmée.

### **Configuration B — Mixte avec flotte légère**

- 3 à 6 bornes **AC 22 kW** sur parking flotte + salariés
- 1 borne **DC 25 kW** pour appoint flotte (rotation rapide entre tournées)
- Supervision et accès différencié salariés / flotte indispensable.

### **Configuration C — Hub logistique / BTP flotte importante**

- 6 à 12 bornes **AC 11-22 kW** pour recharge nuit complète de la flotte utilitaire
- 2 à 3 bornes **DC 25-50 kW** pour rotation journée (chantiers longs, retours en cours de journée)
- Pilotage tarifaire indispensable (heures creuses, mais aussi pilotage smart de charge pour ne pas saturer l'abonnement EDF de l'entreprise).

### **Sur le pilotage de charge**

Dans toutes les configurations entreprise, la **gestion dynamique de la charge** (load balancing) est critique. Elle permet de répartir intelligemment la puissance disponible sur toutes les bornes en fonction de la consommation globale du site, et d'éviter de devoir surdimensionner l'abonnement EDF (~800-2000 €/an d'économies évitées). C'est inclus dans les bornes pilotables qu'on installe en standard.

### **Tropicalisation obligatoire**

Climat tropical = humidité, salinité (Pointe-à-Pitre, Baie-Mahault sont en bord de mer), saison cyclonique. Bornes **IP55 minimum et IK10**, électronique tropicalisée, parafoudre dédié. Les bornes métropole standard ne tiennent pas en Guadeloupe.

# Le déroulé d'un projet B2B, étape par étape

On a structuré le process pour qu'il s'intègre dans votre planning sans perturbation de l'activité.

## 1. Pré-cadrage commercial (1 réunion 1h)

On passe en revue votre activité, votre parking, votre flotte (si flotte), votre projection effectifs/clientèle, vos contraintes calendaires. Sortie : un pré-cadrage chiffré indicatif et un calendrier projet.

## 2. Visite technique sur site (1-2 h, gratuite)

Un ingénieur IRVE vient sur votre site : audit du tableau électrique (puissance souscrite, marge disponible), parcours câbles, choix d'emplacement bornes, marquage au sol prévisionnel, signalétique.

## 3. Devis détaillé sous 5 jours ouvrés

Devis ferme avec ventilation : matériel, pose, supervision, dossier ADVENIR, options (parafoudre, signalétique LOM, monitoring). TVA séparée. Échéancier de paiement.

## 4. Montage dossier ADVENIR

Vous nous signez un mandat, on monte le dossier complet (devis, plan d'implantation, attestations) et on dépose à l'instructeur. Vous avez juste à fournir vos pièces administratives (Kbis, RIB, statuts). Instruction : 4 à 12 semaines.

## 5. Pose (1 à 3 jours selon volume)

Équipe IRVE locale, organisation respectant votre activité (créneaux soir/week-end possibles pour parking visiteurs très utilisé). Mise en service avec test charge VE de référence.

## 6. Onboarding utilisateurs

Formation interne sur l'app de supervision (DAF/comptable pour la facturation, RH pour l'attribution salariés). Communication interne préparée par EZdrive (modèles emails salariés, signalétique parking).

## 7. Suivi annuel

Reporting trimestriel d'usage, conseil sur dimensionnement futur (extension parc), maintenance préventive incluse selon contrat.

# Communication RSE et avantages indirects

L'installation de bornes ouvre une opportunité de communication RSE et de différenciation locale qui dépasse le simple aspect fonctionnel.

## Pour vos salariés

- Le parking équipé devient un **argument de recrutement** sur les profils cadres et tech (étude 2025 : 38 % des candidats cadres considèrent l'équipement borne comme un critère de choix d'employeur en zone urbaine).
- Effet **réention** : les collaborateurs qui passent au VE se sentent soutenus par l'employeur.
-

Communication interne valorisable : reportage intranet, image "entreprise engagée".

### **Pour vos clients**

- Visibilité sur **cartographie data.gouv.fr** et sur l'app EZdrive (publication obligatoire pour ADVENIR clientèle).
- Différenciation locale forte : à Jarry ou Baie-Mahault, peu d'agences/cabinets ont équipé en 2026.
- Argument **fidélisation** : un client en RDV de 1 h peut recharger son VE pendant le rendez-vous, valeur ajoutée immédiate.

### **Pour votre marque employeur globale**

- Rapport RSE annuel : mention équipement bornes, projection extension, alignement objectifs carbone groupe.
- Communication externe : LinkedIn entreprise, presse locale (France-Antilles, RCI), site corporate.
- Effet réputation : entreprise alignée sur la transition énergétique, cohérent avec les attentes 2026 des donneurs d'ordres B2B (grands comptes intègrent de plus en plus l'empreinte transport de leurs fournisseurs).

Une PME guadeloupéenne qui équipe son parking en 2026 peut tabler sur un retour communicationnel rapide (LinkedIn, presse locale) qui amplifie le retour économique direct. C'est un investissement qui paie sur plusieurs dimensions.

## **Pièges à éviter et bonnes pratiques**

Six points d'attention pour réussir le projet du premier coup.

### **1. Dimensionner sans surdimensionner**

Une erreur classique : poser 6 bornes alors que le besoin réel est de 3. Un audit honnête des usages projetés (parc VE actuel + courbe d'adoption à 2 ans) évite le surinvestissement. EZdrive utilise une méthode de dimensionnement par scénarios bas/médian/haut.

### **2. Ne pas oublier le pilotage de charge**

Sans load balancing, vous risquez de devoir augmenter votre abonnement EDF (coût : 800-2 000 €/an récurrents). Le pilotage de charge est inclus dans les bornes pilotables et règle ce problème.

### **3. Anticiper la signalétique LOM**

La loi LOM impose une **signalétique visible** des places équipées (panneau vertical + marquage au sol). Petit coût (300-500 €) mais indispensable pour la conformité et le contrôle ADVENIR.

### **4. Refacturation : choisir le bon modèle**

Trois options pour les bornes salariés : gratuit (avantage en nature, attention fiscalité), refacturation au coût réel, refacturation forfaitaire. On vous accompagne dans le choix selon votre culture interne et la fiscalité applicable.

### **5. Ne pas négliger la maintenance**

Un contrat de supervision-maintenance (~150-300 €/borne/an) garantit le bon fonctionnement et l'éligibilité au reporting ADVENIR. Sans maintenance, une borne tombe en panne en 12-18 mois en climat tropical (humidité, surtensions).

## **6. Prévoir l'extension future**

Dimensionnez le tableau électrique et les câbles **+30 % au-dessus du besoin actuel**. L'extension future (passer de 4 à 8 bornes dans 2 ans) coûte 30 % moins cher si l'infrastructure le permet déjà.

## Roadmap 2027 et anticipation stratégique

Anticiper, c'est l'avantage compétitif des PME guadeloupéennes qui équiperont en 2026 plutôt qu'en 2027 ou 2028 (projection 2027).

### Marché VE en forte croissance

Le parc VE Guadeloupe est projeté à **2 300-3 100 véhicules fin 2027** (projection 2027, +55-60 % YoY). À l'échelle B2B, ça signifie qu'une bonne partie de vos salariés et clients seront passés au VE d'ici 2028. Les parkings non équipés deviendront un facteur de friction.

### Loi LOM : durcissement à venir

Les seuils LOM se durciront à l'horizon 2027-2028 (5 % à 10 % de places équipées pour les parkings tertiaires neufs ou rénovés). Les entreprises qui équiperont en 2026 sont en avance et capitalisent sur les aides actuelles plutôt que sur les obligations futures.

### ADVENIR prolongé jusqu'au 31/12/2027

Le programme est sécurisé jusqu'à fin 2027. Au-delà, les conditions sont en discussion mais probablement moins favorables (le programme a déjà été revu à la baisse à plusieurs reprises depuis 2020). Engager 2026 maximise les chances de capter les plafonds actuels.

### Réseau public renforcé : moins de pression sur vos propres bornes

Avec **1 100-1 300 bornes publiques attendues fin 2027** en Guadeloupe (projection 2027), la pression sur vos bornes d'entreprise baissera mécaniquement — les salariés et clients VE auront plus d'alternatives. Vos bornes deviendront un service de confort plutôt qu'une nécessité critique.

### Pour aller plus loin

La prochaine étape, post-2027, sera la **bascule progressive de la flotte d'entreprise vers le VE**. Si vous équipez votre parking en 2026, vous préparez l'infrastructure pour cette bascule sans avoir à tout réinvestir dans 18 mois. C'est une approche par étapes, mais cohérente.

**+60 %**

Croissance réseau public Guadeloupe 2026'2027

## Cabinet Granville & Associés — Jarry (Baie-Mahault)

### Contexte

Cabinet d'expertise comptable de 28 collaborateurs implanté dans la zone industrielle de Jarry, parking de 35 places (25 salariés, 10 visiteurs). Soumis à la loi LOM. Deux associés et un manager déjà passés au VE en 2025-2026, demande croissante des collaborateurs et plusieurs clients VE en visite. Sans solution, les VE rechargeaient au réseau public sur la pause déjeuner, perte de productivité estimée à 3-4 h/semaine cumulées.

### Solution EZdrive

Pose de 3 bornes AC 22 kW pilotables sur les places salariés (côté tableau électrique principal) et 1 borne AC 22 kW dédiée clientèle (proche entrée visiteurs). Pilotage de charge dynamique évitant le renforcement de l'abonnement EDF. Signalétique LOM conforme. Supervision EZdrive incluse, app de refacturation simple pour les salariés (à coût réel). Dossier ADVENIR monté en parallèle, instruit en 9 semaines. Pose réalisée sur 2 jours, créneaux soir + samedi pour ne pas gêner l'activité.

### Résultat

Investissement brut : 14 200 € HT. Aides ADVENIR reçues : 7 800 € (5 100 salariés + 2 700 clientèle). Reste à charge : 6 400 € HT, ramené à ~3 900 € HT après récupération TVA et amortissement 5 ans. Refacturation salariés : ~1 100 €/an récupérés. ROI net atteint l'année 3. Effet bonus mesuré : 2 nouveaux candidats cadres recrutés en 2026 mentionnent la borne dans leur motivation initiale, et le cabinet remporte un appel d'offres face à un concurrent en partie grâce à son profil RSE.

### **Mon parking compte 18 places. Est-ce que la loi LOM s'applique ?**

À 18 places, votre parking n'est pas directement soumis aux obligations LOM des grands parkings (seuil à 20 places). Cela dit, plusieurs choses à considérer : (1) la définition de "20 places" inclut généralement les places salariés + visiteurs cumulées, donc vérifiez le calcul exact ; (2) même non soumis, équiper 1-2 bornes est très accessible (8 000-12 000 € avant aides) et différenciant en RSE ; (3) le seuil pourrait baisser à 15 places dans une révision législative 2027-2028, donc anticiper a du sens. On vous conseille un audit court (30 min) avant décision.

### **Comment se passe le montage du dossier ADVENIR ? Combien de temps ?**

Vous nous signez un mandat ADVENIR, on monte et dépose le dossier complet (devis, plan d'implantation, attestations IRVE, pièces administratives entreprise). Côté entreprise, vous fournissez Kbis, RIB, statuts. L'instruction par l'instructeur ADVENIR prend en moyenne **\*\*4 à 12 semaines\*\*** selon la période et la charge des instructeurs. Le paiement intervient une fois la borne installée, mise en service et le PV de réception transmis. Important : l'aide n'est versée que **\*\*après\*\*** la pose, pas avant — il faut donc avancer la trésorerie sur 3-6 mois.

### **Puis-je refacturer la recharge à mes salariés ?**

Oui, c'est une option fréquente et fiscalement neutre. Trois modèles : (1) **\*\*gratuit\*\*** — la recharge est un avantage en nature à valoriser dans la paie selon barème URSSAF (souvent négligeable < 200 €/an/salarié) ; (2) **\*\*refacturation au coût réel\*\*** — vous facturez le kWh consommé au tarif EDF entreprise, sans marge, c'est neutre fiscalement ; (3) **\*\*refacturation forfaitaire\*\*** — un forfait mensuel par salarié inscrit. EZdrive intègre les 3 modèles dans son app de supervision. Notre conseil : démarrer en gratuit la première année, puis basculer en refacturation au coût réel l'année 2 quand l'usage est stabilisé.

### **Combien coûte la supervision et la maintenance annuelle ?**

Compter **\*\*150 à 300 € HT par borne par an\*\*** pour un contrat de supervision-maintenance complet : monitoring temps réel, alerte panne, intervention curative incluse (hors casse), maintenance préventive annuelle, mise à jour firmware, reporting d'usage. C'est indispensable en climat tropical pour la longévité du parc et pour les exigences de reporting ADVENIR. Sans contrat de supervision, une borne tombe en panne en moyenne en 12-18 mois sans détection. Le coût annuel est largement compensé par les économies évitées (panne longue = perte usage + intervention curative coûteuse).

### **Quelle puissance EDF dois-je souscrire pour alimenter 4 bornes 22 kW ?**

Sans pilotage, 4 bornes x 22 kW = 88 kW de puissance brute nécessaire, ce qui imposerait un abonnement EDF tarif jaune (e 36 kVA), coûteux. **\*\*Avec pilotage de charge dynamique\*\*** (load balancing inclus dans nos installations), la puissance réelle appelée est lissée et plafonnée à votre marge disponible. Concrètement, sur un abonnement 36 kVA déjà en place, vous pouvez alimenter 4 bornes 22 kW avec un fonctionnement dégradé peu sensible aux utilisateurs (recharge à 11 kW au lieu de 22 kW pendant les pics, recharge complète à 22 kW la nuit). C'est l'argument économique majeur du pilotage.

### **Est-ce qu'une borne tombe vraiment en panne plus souvent en Guadeloupe qu'en métropole ?**

Oui, si on installe du matériel métropole standard. Le climat tropical (humidité 80 % en moyenne, chaleur 28-32 °C, salinité littoral, orages cycloniques en saison) accélère le vieillissement de l'électronique. C'est pour ça qu'on installe uniquement des bornes **\*\*IP55 minimum, IK10, électronique tropicalisée\*\***, avec parafoudre dédié. Une borne adaptée tient 10+ ans dans des conditions normales d'usage. Une borne métropole standard tombe en panne en moyenne en 12-18 mois en zone côtière guadeloupéenne. Le surcoût matériel "tropicalisé" (~10-15 % au-dessus du standard) est largement compensé par la longévité.

## Et si je veux faire évoluer mon parc (passer de 4 à 8 bornes dans 2 ans) ?

L'évolutivité est un point qu'on intègre dès la conception. Trois recommandations : (1) **\*\*surdimensionner le câble d'arrivée\*\*** et le tableau de répartition (30 % de marge), ce qui rend l'ajout de bornes futures peu coûteux (gain ~30 % sur l'extension) ; (2) **\*\*prévoir des emplacements physiques\*\*** marqués au sol même si les bornes ne sont pas posées tout de suite — la signalétique LOM peut être anticipée ; (3) **\*\*valider la marge EDF\*\*** sur l'abonnement actuel ou anticiper un passage tarif jaune si le parc futur l'exige. On fait ces simulations à 5 ans dans l'audit initial systématiquement.

## Comment intégrer ce projet dans mon rapport RSE et ma communication ?

Plusieurs angles : (1) **\*\*calculer l'évitement CO2\*\*** annuel (différentiel énergie VE vs thermique sur usage estimé) — on vous fournit le calcul pour le rapport RSE ; (2) **\*\*publier sur cartographie data.gouv.fr\*\*** (obligatoire pour ADVENIR clientèle, et levier de visibilité) ; (3) **\*\*communiquer en interne\*\*** (intranet, signalétique, newsletter salariés) ; (4) **\*\*communiquer en externe\*\*** (LinkedIn entreprise, presse locale France-Antilles / RCI Guadeloupe, site web). EZdrive vous fournit un kit communication adaptable à votre charte (visuels, textes types, communiqué presse modèle).

## Mon entreprise est dans une zone industrielle (Jarry), y a-t-il des spécificités ?

À Jarry, le bâti est récent (années 1990-2020), les tableaux électriques sont généralement aux normes, les terrains sont plats — autant de facteurs qui simplifient la pose. En revanche, attention à deux points : (1) si vous êtes en **\*\*location commerciale\*\***, l'accord du bailleur est requis (souvent obtenu sans difficulté, on rédige le courrier type) ; (2) si vous êtes dans un **\*\*bâtiment multi-occupants\*\*** (immeuble tertiaire), la coordination syndic / autres entreprises peut prendre 2-3 mois supplémentaires. À Baie-Mahault et Les Abymes, configurations similaires. Sur des sites plus anciens type centre-ville Pointe-à-Pitre, les contraintes sont plus marquées (terre à reprendre, puissance limitée).

### PROCHAINE ÉTAPE

## Prêt à passer à l'action ?

EZdrive accompagne les entreprises (salariés + clientèle) dans leur projet borne : étude technique, dossier d'aides, installation IRVE certifiée et supervision.

[ezdrive.fr/devis](https://ezdrive.fr/devis) · [ezdrive.fr/configurateur](https://ezdrive.fr/configurateur) · 09 80 80 97 71